

## OFFRE D'EMPLOI

### Administration des Ventes, Relation Client & Gestion — Groupe (H/F)

Vous êtes déjà en poste, à l'aise dans votre métier d'administration des ventes ou de gestion — et il vous manque l'essentiel : **le sens**.

Chez COPERGREEN, vous mettez votre rigueur au service de la transition énergétique, dans un rôle transverse et central que vous pourrez dimensionner selon votre implication. Cette latitude est ici reconnue et attendue.

#### A PROPOS DE COPERGREEN

COPERGREEN est un groupe indépendant et intégré de la transition énergétique. Depuis plus de 20 ans, nous structurons, concevons, réalisons et pilotons des systèmes énergétiques complets — du conseil et de l'ingénierie à la construction d'installations photovoltaïques, jusqu'à l'exploitation et à la performance des actifs dans la durée.

**Notre ambition** : influencer un futur durable, serein et robuste, dans le respect de nos valeurs — éthique, vision, engagement et congruence.

#### Notre positionnement

COPERGREEN structure, conçoit, réalise et pilote des systèmes énergétiques complets. L'énergie est un actif stratégique, piloté dans la durée, au service :

- de la performance des entreprises
- de la transformation des territoires
- des transitions énergétiques et environnementales

#### Nos 4 domaines d'activité

Notre modèle repose sur une maîtrise complète de la chaîne de valeur énergétique :

- Conseil & Ingénierie
- Construction durable
- Exploitation, Actifs & Flux
- Développement

## LE POSTE

Nous créons un poste transverse, positionné au cœur du Groupe, dédié au pilotage de l'administration des ventes, de la relation client et de la gestion administrative globale. Cette fonction intervient en support de nos trois pôles d'activité : Conseil & Ingénierie, Construction Durable et Exploitation & Performance des actifs énergétiques.

Au-delà d'un rôle traditionnel d'ADV, ce poste constitue un véritable pivot organisationnel. Il contribue à sécuriser l'ensemble du cycle order-to-cash, à fluidifier les interfaces entre les équipes commerciales, opérationnelles et financières, et à structurer les processus clés.

Il porte également une expertise spécifique et stratégique, notamment en matière de facturation des activités d'exploitation (valorisation de la flexibilité, autoconsommation collective) ainsi que dans la gestion des flux de refacturation intragroupe entre les différentes entités.

Nous recherchons un profil appelé à faire évoluer le poste. Dans un contexte de digitalisation croissante, les enjeux se concentrent sur la structuration des processus, la qualité de la relation client, le pilotage par la donnée et la sécurisation des flux contractuels et de facturation.

Le périmètre pourra s'élargir selon votre expertise, vos initiatives et votre engagement.

## VOS MISSIONS

- **Piloter le cycle order-to-cash** — des trois domaines, en lien direct avec les services de production (bureau d'études, travaux, exploitation) pour suivre l'avancement réel des prestations et facturer en toute justesse.
- **Incarner la relation client administrative** — être le point de contact central et garantir une gestion administrative globale et homogène à l'échelle du Groupe.
- **Garantir la conformité** — de la chaîne contractuelle et de la facturation, et le suivi global de l'administration des ventes.
- **Fiabiliser la facturation** — y compris les schémas complexes d'exploitation : flexibilité et autoconsommation collective (ACC).
- **Administrer les flux intragroupe** — facturations et refacturations croisées entre AVITACUM, WATTSON ENERGY et FREE POWER.
- **Outils de décision & digitaliser** — tableaux de bord, prévisions, et pilotage de la dématérialisation des processus ADV.

## VOS ATOUTS POUR RÉUSSIR

- Expérience confirmée en administration des ventes, gestion commerciale ou administration — idéalement dans l'énergie, les services techniques ou le BTP.
- Un état d'esprit de bâtisseur : rigueur, autonomie, et l'envie de structurer, fiabiliser et améliorer.
- Aisance relationnelle, sens du service client et goût du travail transverse.
- Maîtrise CRM / ERP et Excel avancé ; appétence pour la donnée et la digitalisation.
- La connaissance de la facturation de la flexibilité et / ou de l'autoconsommation collective est un atout différenciant — à défaut, l'envie de la maîtriser.

## POURQUOI NOUS REJOINDRE

- Donner davantage de sens à votre métier, au service concret de la transition énergétique.
- Un poste central, transverse et évolutif, que vous façonnez selon votre implication.
- Une expertise rare à développer : flexibilité, autoconsommation collective, flux intragroupe.
- Un groupe indépendant, en croissance, à taille humaine, où l'initiative est reconnue.

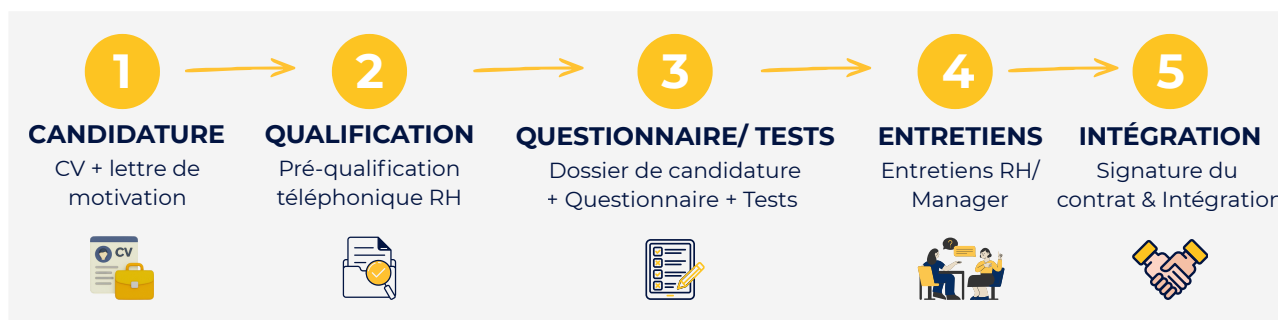
## CONDITIONS

- CDI – temps plein | Statut cadre (à confirmer selon profil)
- Poste basé à Clermont-Ferrand (Le Brézet) | Déplacements ponctuels possibles
- **Rémunération** : selon profil
- **Avantages** : tickets restaurant, mutuelle

**Il ne vous reste plus qu'à postuler. Nous vous donnerons les moyens de mettre en œuvre votre expertise et de développer votre potentiel dans un environnement exigeant et structurant.**

**Poste à pourvoir dès que possible !**

## PROCESS DE RECRUTEMENT



**Candidature à envoyer à : [recrutement@copergreen.fr](mailto:recrutement@copergreen.fr)**